

Lizenzvereinbarungen

So funktioniert die Überlassung geistigen Eigentums

Die Lizenzierung hat sich im modernen Wirtschaftsleben zur wichtigsten Form der Einräumung von Nutzungsrechten an gewerblichen Schutzrechten entwickelt. Die Bedeutung von Lizenzverträgen auf nationaler und internationaler Ebene hat dementsprechend eine deutlich steigende Tendenz. Dahinter steckt die kaufmännische Überlegung, den durch eine Schutzrechtserteilung vermittelten Vermögenswert in möglichst umfassender Weise wirtschaftlich auszuwerten. Das Seminar vermittelt die notwendigen Grundkenntnisse, um rechtssichere Lizenzverträge zu erstellen und angemessene Lizenzgebühren zu verhandeln.

 Themenbereiche
 ■ Entwicklung und Konstruktion
 ■ Innovationsprozess
 ■ Produktmanagement

Dozent/en **Prof. Dr. Andreas Witt**
 GKD RECHTSANWÄLTE Gäng Kramer Döring Stagat PartG mbB, Freiburg

Termin **Montag, 2. November 2020**
 09:00 bis 17:00 Uhr

Ort **wvib Schwarzwald AG**
 79100 Freiburg, Merzhauser Straße 118

Teilnehmer **16**

Seminarziel

Die Veranstaltung vermittelt in praxisnaher Weise die rechtlichen Grundkenntnisse für die Gestaltung von Lizenzverträgen. Die einzelnen Regelungsgegenstände des Lizenzvertrages werden eingehend besprochen und die wesentlichen Fallstricke erläutert, um eine angemessene Risikoverteilung bzw. Risikozuweisung zu erzielen.

Besonders interessant für:

Inhaber, Geschäftsführer, Führungskräfte, Mitarbeiter in Rechts- und Patentabteilungen, Führungskräfte in Forschungs- und Entwicklungsabteilungen sowie in der Produktion.

 Weiterleiten an:

Programm **Lizenzvereinbarungen**

1. Grundlagen

- Zweck des Lizenzvertrages
- Lizenzvertrag als gewagtes Geschäft/Lizenzpolitik
- Was muss vor der Erstellung eines Lizenzvertrags beachtet werden?
- Lizenzvergabe unter wirtschaftlichen und strategischen Gesichtspunkten
- Vertragsvorbereitungen
- Geheimhaltungsverträge, Letter of Intent, Memorandum of Understanding
- Arten des Lizenzvertrages (alleinige, ausschließliche oder nichtausschließliche Lizenz)
- Gegenstand der Lizenz (Marke, Patent, Design und Know-how)

2. Gestaltung Inhalt des Lizenzvertrags (Checkliste)

- Präambel, Vertragsparteien, Definitionen, Vertragsinhalt,
- Unterlizenz, Übertragbarkeit, Gewährleistung und Haftung
- Angriff/Verteidigung der lizenzierten Rechte/des lizenzierten Know-how
- Konfliktmanagement (Anwendbares Recht, Verhandeln, Mediation, Schiedsgericht, staatliches Gericht; Auswahl der Berater)

3. Lizenzgebühren (z. B. Einmalzahlung, Prozent-Satz, Stücklizenzgebühr, Mindestlizenzgebühr und Ermittlung der Lizenzgebühr

4. Vertragsmuster/Vertragsbeispiele

5. Besonderheiten bei Patent-, Marken-, Design- und Know-how-Lizenz

6. Einfluss des EU-Kartellrechts und der neuen GVO Technologietransfer 2014

Organisation: **Sonja Freisens**
+49 761 4567-403, freisens@wvib.de

Seminargebühren: **20-0298** Montag, 2. November 2020

395,00 € für Mitglieder des wvib, 550,00 € für sonstige Teilnehmer/-innen jeweils zzgl. gesetzlicher MwSt. (inkl. Mittagessen, Pausengetränke und Seminarunterlagen). Firmen, die mehrere Personen anmelden, zahlen für den dritten und jeden weiteren Teilnehmer eine um 25% ermäßigte Gebühr. Sprechen Sie mit uns, wenn Sie dieses Seminar inhouse durchführen möchten.

Das Seminar wird im Auftrag des wvib von der wvib Schwarzwald AG durchgeführt, die die Rechnung ca. eine Woche vor Seminarbeginn verschickt.

Anmeldung bitte bis 25.10.2020 per Fax an +49 761 456744-403

Die Stornierung einer Anmeldung ist bis 26.10.2020 ohne Bearbeitungsgebühr möglich. Wird eine Anmeldung nach diesem Termin storniert, wird die volle Teilnehmergebühr berechnet. Wird ein Ersatzteilnehmer angemeldet, entstehen keine Stornierungskosten.

Name	Vorname	Email-Adresse für Bestätigungsmail
------	---------	------------------------------------

Name	Vorname	Email-Adresse für Bestätigungsmail
------	---------	------------------------------------

Firma	Firmenstempel
-------	---------------